



Wieder mehr Lust auf und Erfolg mit einer qualifizierten PKV-Beratung?

Agenda:

09:30 – 10:00 Uhr	Begrüßungskaffee	
10:00 – 10:30 Uhr	Begrüßung und Ziel der Veranstaltung Services, vertriebliche Unterstützung, Höhe der AR, uniVersa – seit 1843 kontinuierlich besser; #190/50	A. Mende D. Wiesenack
10:20 – 11:45 Uhr	Was Sie und Ihre Kunden schon immer über PKV wissen wollten?	E. Kacmaz
11:45 – 12:00 Uhr	Pause	
12:00 – 13:00 Uhr	Einstieg in die PKV-Beratung	E. Kacmaz
13:00 – 14:00 Uhr	Mittagspause	
14:00 – 15:30 Uhr	Erfolgreicher Verkauf von Beitragsentlastungstarifen im Bestand haftungssichere Beantwortung von Gesundheitsfragen	E. Kacmaz
15:30 – 15:45 Uhr	Kaffeepause	
15:45 – 16:45 Uhr	Einmalanlage / Zuzahlungen	E. Kacmaz
16:45 – 17:00 Uhr	Klärung von Fragen und Verabschiedung	A. Mende

Wieder mehr Lust auf und Erfolg mit einer qualifizierten PKV-Beratung?

Nachfolgend wollen wir Ihnen die Zielsetzung unserer Schulungsangebote erläutern und Ihnen zu mehr Erfolg in der qualifizierten Beratung in der Privaten Krankenversicherung verhelfen.

Nutzen Sie unser Angebot für mehr Umsatz in der Krankenvollversicherung.

Kaufentscheidungen von Menschen werden häufig von Medienberichten aus der Vergangenheit beeinflusst. Kann stimmen, muss aber nicht.

Erdal Kacmaz zeigt faktenorientiert auf, wie Sie ersten Einwänden des Kunden begegnen und Sie Ihre nachfolgende qualifizierte Beratung beginnen können.

Wir greifen konkrete Beispiele aus dem Beratungsalltag auf und zeigen konkrete Lösungsansätze.

Was erfahren Sie im Einzelnen?

- Systemunterschiede der beiden Systeme PKV-GKV: Finanzierung, Rechtsstellung und was daraus abzuleiten ist
- Demographie, was bedeutet das für die beiden Systeme und wo stehen wir eigentlich gerade?
- Nutzenargumentation und welches Motiv sollte für den Wechsel ausschlaggebend sein?
- Was bedeutet Solidarität in den umlagefinanzierten Systemen und wieso ist es höchst solidarisch in die PKV zu wechseln?
- Wieso geiz eben nicht geil ist und eine Beratung nach dem Motto „Es darf nicht mehr kosten als Höchstsatz GKV“ Unsinn ist
- Familienversicherung
- Arbeitslosigkeit ALG I und Bürgergeld
- Wie komme ich von der GKV wieder in die PKV
- Bezahlbarkeit der PKV im Alter, mit Beitragsentlastungstarifen
- Krankenversicherung der Rentner KVdR und 9/10 Regelung
- Erfolgreicher Verkauf von Beitragsentlastungstarifen im Bestand
- Renditebetrachtung mit Vergleich Basisrenten 3%, 6% und 9%
- Steuerliche Betrachtung mit und ohne Arbeitgeberzuschuss und Einbeziehung der KVBEVO
- Telefonisches Verkaufsgespräch
- Tipps für die praktische Umsetzung
- Fazit: Beitragsverlauf für den Kunden, der der Empfehlung folgt
- Zahlen, Daten, Fakten für die Beratung